

経営者・管理者・リーダー向け 「聴く力」ミニ研修

社内において上司や同僚との人間関係を築いたり、部下を指導する、あるいはお客様との取引を円滑に行なうためにも、最も重要な能力の一つが「コミュニケーション能力」でしょう。その中でも特に「聴く力」はビジネスの場面では特に重要です。今回、講師として、自らの営業マン・リーダー・トレーナーとしての勤務経験で得たノウハウと、コーチングを軸とした各種心理学を組み合わせた『コーチ型セールスマethod』を開発し、兵庫・大阪を中心にセールスについて悩む会社のサポートを行う、SALES ON JOURNEY代表 松本瑞夫氏をお招きし、**積極的傾聴＝相手の話を聴くスキル**の向上について研修を行います。ぜひご参加ください。

研修概要

日程 7月29日(水) 14:00～17:00

会場 庄司茂事務所(神戸)7階

参加費 10,000円 顧問先様 5,000円
ご参加上限は5社(1社2名まで)とさせていただきます

講師 松本 瑞夫 氏



SALES ON JOURNEY代表 / NLP-JAPAN Learning Center認定NLPセールスコンサルタント
iWAM Professionals認定iWAMマスター / LABプロフィール認定コンサルタント&トレーナー
ヘルシンキ・ブリーフセラピー・インスティテュート認定リチーミングコーチ / GCS認定プロフェッショナルコーチ

研修お申し込み用紙

場所 **神戸事務所7階**セミナールーム:神戸市中央区中山手通5-1-1神戸山手大木ビル

研修会場は可能な限り換気を行い、テーブル間の一定距離の確保、消毒液の設置、職員のマスク着用などの**感染対策**を実施します。なお、やむを得ず日程の変更 又は中止となる場合があります。あらかじめご了承ください。

お問合せ先 **社会保険労務士法人 庄司茂事務所** ☎0120-66-8050
事務所HP: <http://www.roumpro.com/> E-MAIL: info@sssr.jp

会社名

業種

会社情報

〒

従業員数

TEL

FAX

E-Mail

ご参加者①

御芳名

御役職

ご参加者②

御芳名

御役職

お申込みFAX: **0120-38-3399**

お申し込み後3日以内に受付票をFAXにてお送りします。(※ FAX以外でご希望の場合 受付票は TEL メール希望)
もし受付票が届かない場合は、お手数ですが弊事務所までご連絡お願いいたします。(TEL:0120-66-8050)

・お申し込み用紙にご記入いただきました個人情報は弊事務所関連以外には使用いたしません。

・情報管理は厳重に行い、法的義務に伴う要請を受けた場合を除き、第三者への開示等は一切いたしません。



社会保険労務士法人
庄司茂事務所